





ELEVATOR PITCH

 Das Fahrstuhlgespräch ist eine bildhafte und emotionale Kurzpräsentation, mit der Sie jemanden auf sich und Ihr Angebot/Ihre Stärken aufmerksam machen.


Vielfältig einsetzbar:
Auf Konferenzen und Netzwerkveranstaltungen, mit Kooperationspartnern, internen Kunden und Auftraggebern, im Bewerbungsgespräch und in der Gehaltsverhandlung.


 Der Elevatorpitch lebt davon, das eigene Ziel klar zu haben, dafür die wesentlichen Fakten zu präsentieren und eine möglichst emotionale Ansprache zu wählen.

 Was ist Ihr Angebot und worin unterscheidet es sich von anderen?

 Welchen Nutzen hat mein Ansprechpartner davon?

 Welche Schlüsselworte sollte ich nennen, um Interesse zu wecken?

 Mit welchen Einwänden muss ich rechnen und wie reagiere ich darauf?

 Welche weiterführenden Infos kann ich geben, um gewecktes Interesse zu vertiefen?

MAHLSTEDT & PARTNER

www.mahlstedt-tcc.de | www.anjamahlstedt.com | www.mahlstedt-hr-interim.de

KARRIERETIPPS TO GO



Weitere spannende
Karrieretipps auch auf
unserem YouTube Kanal

